



一般社団法人
日本メディカル経営支援協会
www.jammsa.jp

J A M M S A

一般社団法人日本メディカル経営支援協会 (JAMMSA)

第 63 回勉強会・懇親会のご案内

日 時 令和元年 6 月 13 日 (木) 17 時 30 分～18 時 50 分

17:15 受付開始と名刺交換

17:30 代表理事加藤雄一の挨拶

17:35 勉強会 『開業希望のドクターに会いたかったらこう動け!』

18:35 企業 PR マップソリューション株式会社さま

18:50 アンケート回収後終了、希望者のみ懇親会場へ場所を移動

19:00 懇親会 場 所 紀尾井フォーラム

TEL. 03-5213-6886 <http://kioi-forum.com/>

東京都千代田区紀尾井町 4-1 ホテルニューオータニガーデンコート 1F

テーマ: 『開業希望のドクターに会いたかったらこう動け!』

「あなたは、今年度開業したいドクターと何人会うことができました？」 開業希望ドクターの情報は喉から手が出るほど欲しい情報です。そのために、自力で見つける努力をしたり、関係業者さんと連携して、見つけようとされているのが現状だと思います。そういった努力をしても、実際に1人の担当者が会えるのは、1年間でも、3～8人程度・・・。実はもっと簡単に開業希望ドクターをみつけ、受注へとつなげていくマーケティング戦略があります。現在、大手調剤薬局、大手薬卸業者がどんどん取り入れていっているマーケティング戦略についてお話頂きます。さらに過去 714 件で患者数平均 2.41 倍を実現した「集患増患の原理原則」、開業医がすぐに使える増患対策もご紹介頂きます。

講師: 永井 孝英 様 株式会社キープ 代表取締役

早稲田大学理工学部経営システム工学科を卒業後、パナソニック株式会社の経営企画部で事業企画、営業企画、IT 企画、人事企画を担当。その後、医療機器メーカーのコンサルティング部門、医療系会計事務所のコンサルティング部門を経て現職。現在 5 つの会社を経営している。

参加費 3 千円 (懇親会は別途精算)、企業 PR をする会社は 4 千円

企業 PR マップソリューション株式会社さまほか

懇親会 会場: トム CAT <http://www.newotani.co.jp/tokyo/restaurant/tomcat/>

19:00～21:00 会費: 一人 5 千円

JAMMSA では医療機関の開設、売買や、医師その他の人材募集、教育、資金調達などの情報を募集しています。ご参加の皆様には毎回全ての情報を公開しています。新しい情報があればどうぞお持ち下さい。

一般社団法人日本メディカル経営支援協会

(JAMMSA) 事務局

03-5284-8348